

PARTNERMANAGER IM VERTRIEB (M,W,D)

Vertriebsprofi für technische Produkte auf Senior Level

WIR ALS ARBEITGEBER

Bei der eKiosk GmbH in Dresden erwartet Sie ein angenehmes Betriebsklima, ein dynamisches Team und ein zukunftsorientiertes Tätigkeitsfeld. Wir produzieren Hardware und Software für digitale Anzeigegeräte, Kiosksysteme und Terminallösungen. Die Digitalisierung ist somit unser Kerngeschäft und gewinnt in allen Branchen immer mehr an Bedeutung. Dieses Wachstum spüren auch wir bei eKiosk.

Die Gewinnung neuer und die Betreuung bestehender Partner ist eine wichtige Säule der eKiosk Vertriebsstrategie – dafür suchen wir Sie! Die Palette reicht von Wiederverkäufern über Softwarepartner und Systemintegratoren bis hin zu Lösungspartnern die unser Portfolio ergänzen.

IHR ARBEITSALLTAG ALS PARTNERMANAGER IM VERTRIEB (M/W/D)

- > Gewinnung und Betreuung strategisch wichtiger Partner.
- > Pflege der persönlichen Beziehungen zu Lösungs- und Softwarepartnern.
- > Accountplanung und Forecast für den Vertrieb des Standard Portfolios über Wiederverkäufer.
- > Gesamtverantwortung für die eKiosk Partnercommunity.
- > strategische Weiterentwicklung des Partnernetzwerks.
- > Neuaufbau eines eigenen Vertriebskanals für unsere Standardprodukte über Technik-/Hightech Distributoren und Online Vertriebsplattformen.
- > Listing von eKiosk Produkten bei Komplettanbietern für Outsourcing von Beschaffung & Lieferantenmanagement.

WAS WIR IHNEN BIETEN

- > faire Vergütung und eine unbefristete Beschäftigung in Vollzeit
- > flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- > flexible Arbeitszeitgestaltung mit Freizeitausgleich von Überstunden
- > neu gestaltete Arbeitsräume in Firmen-Loft und moderne Arbeitsmaterialien
- > Küche für Mittagspause und Sitzecke im Außenbereich
- > frisches Obst und Kaffee, Tee, Wasser kostenfrei
- > Raum für Entfaltung und Neuorientierung
- > echter Teamzusammenhalt mit Firmenevents und Teamtagen
- > moderne technologische Komponenten als Mittelpunkt der Tätigkeit

WAS SIE MITBRINGEN

- > langjährige Erfahrung im Vertrieb technischer Produkte
- > lösungsorientierte, selbstständige und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- > erfolgreich abgeschlossene/s Berufsausbildung oder Studium in einem relevanten Fachbereich (IT, Wirtschaft etc.)
- > sicheres Auftreten und Spaß am Umgang mit Menschen
- > Kundenorientierung und Einsatzbereitschaft
- > gute PC-Kenntnisse sowie sicherer Umgang mit Microsoft-Office-Produkten
- > konversationssichere Englischkenntnisse
- > PKW Führerschein

Wenn Sie unsere Leidenschaft für digitale Lösungen teilen und den Erfolg von eKiosk aktiv mitgestalten möchten, würden wir Sie gerne kennenlernen. Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen als zusammenhängende PDF per E-Mail an: jobs@ekiosk.com