

JOIN US!

PARTNERMANAGER IM VERTRIEB (M/W/D)



Ab sofort suchen wir zur Verstärkung unseres Teams einen Mitarbeiter zur Gewinnung neuer und Betreuung bestehender Partnerschaften.

WIR ALS ARBEITGEBER

Die eKiosk GmbH mit Sitz am High-Tech-Standort Dresden ist Digitalisierungsspezialist für interaktive Self-Service- und Kiosk-Lösungen sowie werbliche Digital-Signage-Anwendungen „Made in Germany“. Unsere agilen, interdisziplinären Projektteams aus Konstrukteuren, Designern, Softwareentwicklern, Ingenieuren, Assemblierern und Wirtschaftswissenschaftlern setzen pro Jahr etwa 300 Digitalisierungs- und Automatisierungsprojekte für Kunden aus zahlreichen Branchen wie Industrie, E-Health, Retail, Real Estate erfolgreich um.

Open Door Policy | flache Hierarchien
Austausch und enge Zusammenarbeit zwischen allen Abteilungen u. Projektbeteiligten | Teamveranstaltungen wie Grillen oder Spieleabende und unternehmensweites „Du“ für den Zusammenhalt aller Mitarbeiter | Raum für die persönliche Entfaltung, Weiterbildung und aktive Mitgestaltung im Unternehmen

DEIN ARBEITSALLTAG ALS PARTNERMANAGER IM VERTRIEB (M/W/D)

- Gewinnung und Betreuung strategisch wichtiger Partner (Wiederverkäufer, Softwarepartner und Systemintegratoren, Lösungspartner für unser Portfolio u.a.)
- Pflege der persönlichen Beziehungen zu Lösungs- und Softwarepartnern
- Accountplanung und Forecast für den Vertrieb des Standard Portfolios über Wiederverkäufer
- Gesamtverantwortung für die eKiosk Partnercommunity
- strategische Weiterentwicklung des Partnernetzwerks
- Neuaufbau eines eigenen Vertriebskanals für unsere Standardprodukte über Technik-/Hightech Distributoren und Online Vertriebsplattformen.
- Listing von eKiosk Produkten bei Komplettanbietern für Outsourcing von Beschaffung & Lieferantenmanagement.

WAS WIR DIR BIETEN

faire Vergütung | Mitarbeiter-Benefits, Jobrad | eine unbefristete Beschäftigung in Vollzeit | Arbeit in einem modernen und dynamischen Team mit entsprechenden Kollaborationstools (Sharepoint, Microsoft 365, Teams, Confluence, Jira u.a.) | Work-Life-Balance durch flexible Arbeitszeitgestaltung mit Freizeitausgleich von Überstunden | moderne technische Ausstattung und Arbeitsräume im Firmen-Loft | große Teamküche inkl. Kaffee, Wasser, Obst und Sitz-ecke im Außenbereich für die gemeinsame Pause

WAS DU MITBRINGST

- langjährige Erfahrung im Vertrieb technischer Produkte
- lösungsorientierte, selbstständige und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- erfolgreich abgeschlossene/s Berufsausbildung oder Studium in einem relevanten Fachbereich (IT, Wirtschaft etc.)
- sicheres Auftreten und Spaß am Umgang mit Menschen
- Kundenorientierung und Einsatzbereitschaft
- gute PC-Kenntnisse sowie sicherer Umgang mit Microsoft-Office-Produkten
- konversationssichere Englischkenntnisse
- PKW Führerschein

WIR MÖCHTEN DICH KENNENLERNEN!

Wenn Du unsere Leidenschaft für digitale Lösungen teilst und den Erfolg von eKiosk aktiv mitgestalten möchtest, dann sende Deine Bewerbungsunterlagen als zusammenhängende PDF per EMail an: jobs@ekiosk.com

INTERACTIVE SOLUTIONS FOR A SMART WORLD

